

Årsredovisning

1 september 2007 – 31 december 2008
(16 månader)

medicpen



MedicPen AB (publ)

556576-4809

INNEHÅLL

Kallelse till årsstämma	s. 2
VD har ordet	s. 3
Historik i korthet	s. 4
Produkter	s. 6
Marknad	s. 9
Räkenskapsåret 2007/2008 – fokus på marknadsbearbetning	s. 11
Väsentliga händelser	s. 12
Aktiekapital och ägarförhållanden	s. 13
Styrelsen	s. 14
Förvaltningsberättelse	s. 16
Resultaträkning	s. 23
Balansräkning	s. 24
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser	s. 26
Kassaflödesanalys	s. 27
Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	s. 28
Underskrifter	s. 38
Revisionsberättelse	s. 39

Definitioner

"MedicPen" och "bolaget" avser MedicPen AB (publ) med organisationsnummer 556576-4809.

"MedicPen®" avser bolagets produkter; olika serier av Clinic, Classic och Carma.

MedicPen AB (publ)

MedicPen AB (publ) är ett svenskt företag med en helsvensk och patenterad teknisk innovation för datoriserad tablettdispensering som möter behov från såväl patienter som personal inom sjukvård och läkemedelsindustri, men också privatkund. MedicPen är listad på AktieTorget sedan den 11 december 2006. I dagsläget har företaget cirka 700 aktieägare. MedicPen har sitt huvudkontor i Halmstad. MedicPen befinner sig i en intensiv marknadsbearbetningsfas. Lanseringen av MedicPen® pågår för fullt och bolagets marknadsfokus har under räkenskapsåret planenligt varit riktat mot Sverige, Danmark och Tyskland.

Från brutet räkenskapsår till kalenderår

MedicPen har tidigare haft brutet räkenskapsår, med start den 1 september. På extra bolagsstämma den 23 juli 2008 beslutades om byte från det brutna räkenskapsåret till kalenderår. Innevarande räkenskapsår är således förlängt och löper från den 1 september 2007 till den 31 december 2008, 16 månader.

Tidpunkter för ekonomisk information

Delårsrapport januari – mars 2009:
2009-05-07

Halvårsrapport januari – juni 2009:
2009-08-19

Delårsrapport januari – september 2009:
2009-11-11

Bokslutskommuniké för 2009:
2010-02-10

MedicPen AB (publ)
Storgatan 44
S-302 43 Halmstad, Sweden

Tel: +46 (0)35-100 800,
Fax: +46 (0)35-100 848,
E-mail: info@medicpen.com

medicpen



Kallelse till årsstämma

Aktieägarna i MedicPen AB (publ) kallas härmed till årsstämma den 7 maj 2009 kl 15.00 i bolagets lokaler på Storgatan 44, Halmstad.

Rätt att delta har aktieägare som är registrerade i företagets aktiebok den 30 april 2009. Anmälan skall vara bolaget till handa den 4 maj kl 12.00. Anmälan sker per post till MedicPen AB (publ), Storgatan 44, 302 43 Halmstad, eller per telefon 035-100 800 eller fax 035-100 848 eller via e-post info@medicpen.com.

Aktieägare som företräds genom ombud bör översända skriftlig dagtecknad fullmakt tillsammans med anmälan. Den som företräder juridisk person skall förete registreringsbevis eller motsvarande behörighetshandling utvisande behörig firmatecknare. Fullmakt, registreringsbevis eller motsvarande behörighetshandlingar, som ej översänts till bolaget i samband med anmälan skall medtagas till stämman.



VD har ordet

Nu har vi tillryggalagt ett händelserikt räkenskapsår, som förlängdes till att omfatta 16 månader. Vi befinner oss i en intensiv marknadsbearbetningsfas och lanseringen av MedicPen® pågår för fullt. Vårt marknadsfokus har under räkenskapsåret planenligt varit riktat mot Sverige, Danmark och Tyskland, där beslutsfattare inom läkemedelsbranschen har bearbetats intensivt. Det har resulterat i att försäljningen har startat och att vi har levererat våra första produkter.

En internationell lansering mot de stora läkemedelsbolagen har inletts, med fokus på västra Europa. Säljcykeln mot den kliniska marknaden är förvisso lång, men vi ser stor potential för vår produkt som spar tid och kostnader för läkemedelsföretagen. Eftersom detta är ett segment som kännetecknas av god lönsamhet, har vi beslutat att lägga resurser på en utvidgad försäljningsinsats. Vår bedömning är att vi kommer att vara framgångsrika på den marknaden.

"Jag är full av tillförsikt vad gäller MedicPen och ser fram emot ett riktigt spännande 2009!"

Under räkenskapsåret har organisationen utvecklats. Vi har breddat styrelsen; Birgitta Landin valdes in i styrelsen. Birgitta var tidigare vice VD i Apoteket AB och tillför med sina branschkunskaper värdefull ny kompetens och nätverk i bolaget; inte minst inom segmentet privatkund. Vidare har vi inrättat ett Advisory Board, som bland annat består av representanter från vården samt patientorganisationer. Detta gjordes med syfte att främja framtida produktutveckling.

Enligt fastlagd plan fokuserar vi på lanseringen av MedicPen® Clinic, men vi har även inlett lanseringen av MedicPen® Classic. Vidare har vi ingått ett avtal med det schweiziska företaget Ren europe GmbH, som är specialiserat på att assistera europeiska bolag i att finna distributörer i Mellanöstern och Indien. Vi har också ingått ett återförsäljningsavtal med det turkiska företaget Armitex Medikal Teknolojileri Ltd, för att lansera våra produkter i Turkiet under 2009.

Under försommaren 2008 genomförde vi en emission om 9,1 miljoner kronor. Kapitalet som tillfördes har medfört att vi under 2008 har kunnat arbeta vidare enligt fastlagd plan och ger en trygghet i vårt fortsatta arbete under 2009.

Vi har i dagsläget två helt färdiga entablettsdosere; MedicPen® Clinic för läkemedelsindustrin och MedicPen® Classic för privatkundmarknaden. Produkterna; världens första datoriserade tabletdispensers bygger på en gemensam teknisk plattform med anpassningar för läkemedelsindustrin med modellen MedicPen® Clinic och för privatkundmarknaden med modellen MedicPen® Classic. Båda dessa marknadssegment har stor potential var för sig, vilket framkommer i samtliga kundkontakter.

Vi har öppnat ett referenscenter, Center of Excellence, i Läkarhuset vid Odenplan i Stockholm. Syftet är att kunna hjälpa våra kunder med utbildning och kundsupport. Där finns personal som är utbildad i MedicPens® mjukvara och produkter. Större kunder kan på ett enkelt och smidigt sätt vända sig dit för utbildningar och kundsupport. Öppnandet av vårt Center of Excellence var ett mycket viktigt steg för att kunna ta större affärer inom läkemedelsindustrin, men utgör också en viktig referens för säljarbetet gentemot privatkundmarknaden.

Vi fick nyligen vår första provorder avseende produkten MedicPen® Clinic C100, vilket innebär att vi har tagit det första konkreta steget från en utvecklings- till en marknadsfas. Jag är full av tillförsikt vad gäller MedicPen och ser fram emot ett riktigt spännande 2009!

Under 2008 inleddes en global ekonomisk kris som påverkade även MedicPen. Många av våra presumtiva kunder har fått reviderade budgetar och har litet utrymme för investeringar. Tyvärr får det en negativ effekt på vår införsäljning. Dock noterar jag en mycket positiv köpsignal från våra kunder, mindre och större läkemedelsföretag. Det finns ett stort intresse i branschen för MedicPen och våra produkter. Det skall vi bygga vår framgång på.

Cristian Hallin

VD MedicPen AB (publ)

Historik i korthet

1999:

Bolaget Telum AB startades för att driva projektet MedicPen®.

2000:

Version 1 av MedicPen® blev färdigkonstruerad och den första prototypen byggdes. Projektet bedrevs vid denna tidpunkt av Cristian Hallin som ett sidoprojekt i mån av tid.

2001:

Planer på en produktportfölj runt MedicPen® tog form. En konsult hyrdes in på heltid för att bistå vid produktutveckling. Kontakter togs med olika användargrupper; sjukvård, läkare och läkemedelsindustri.

2002:

Arbetet med produktutvecklingen fortskred och nya lösningar implementerades.

2003:

Telum AB genomförde en nyemission, vilken tillförde bolaget cirka 3 MSEK före emissionskostnader. Bolaget hade efter emissionen 64 aktieägare.

2004:

Produkten förändrades något för att också passa hälsokostpreparat. Efter intensivt utvecklingsarbete byggdes nya prototyper. Vidare stod en produktionslinje i Kina färdig.

2005:

Patent beviljades i Sverige, Tyskland, England, Australien och USA. Telum AB bytte leverantör av hård- och mjukvara. Den nya hård- och mjukvaran fungerade mycket bra. Lösningarna anpassades för att passa även kommande produkter. Användartester gjordes. En andra nyemission genomfördes, vilken tillförde bolaget cirka 2 MSEK före emissionskostnader. Bolaget hade efter denna emission 90 aktieägare.

2006:

Bolaget bytte namn till MedicPen AB och styrelsen utökades med tre ledamöter, med kompetens för att främja bolagets utveckling och lanseringen av MedicPen®. Bolaget förbereddes för att göra en publik emission. MedicPen AB (publ) listades på AktieTorget efter en övertecknad nyemission som inbringade drygt 14 MSEK före emissionskostnader. Fler patent avseende framtida produkter söktes under året.

2007:

På årsstämman den 19 februari 2007 utökades styrelsen, genom att Göran Månsson valdes in. Lanseringen av MedicPen® inleddes. Kontakter etablerades med såväl läkemedelsbolag som CRO-företag och responsen var god.

2008:

Marknadsbearbetningen intensifierades och nya återförsäljaravtal ingicks. MedicPen fick sin första provorder avseende produkten MedicPen® Clinic C100. MedicPen öppnade ett Center of Excellence i Läkarhuset vid Odenplan i Stockholm. Styrelsen förstärktes med Birgitta Landin och ett Advisory Board inrättades. Vidare genomförde MedicPen en nyemission som tillförde bolaget 9,1 MSEK före emissionskostnader.

2009:

Marknadsbearbetningen fortgår med oförminskad styrka. Bolaget har anställt en försäljningschef för att ytterligare främja bolagets försäljningsarbete och marknadsbearbetning. Vidare har MedicPen anpassat sin marknadsbearbetning utifrån kundernas förutsättningar med hänsyn till rådande tider i ekonomin.



Produkter

- **MedicPen® Clinic C100**
- **MedicPen® Classic C100**
- **MedicPen® Carma**
- **MedicPen® Classic C500**
- **MedicPen® Classic C1000**

MedicPen® Clinic C100 vänder sig till en målgrupp bestående av läkemedelsbolag och CRO-företag, som är specialiserade på kliniska prövningar och gör medicinska studier på uppdrag från läkemedelsindustrin. MedicPen® Classic C100 är en konsumentmodell som är baserad på MedicPen® Clinic C100. MedicPen® Carma, MedicPen® Classic C500 och MedicPen® Classic C1000 är flertablettsdoserare som är under utveckling för lansering under vintern 2009.

MedicPen® Clinic C100 – säker och användarvänlig

MedicPen® Clinic C100 är en egenutvecklad och patenterad, datoriserad tablett-doserare som specialanpassats för kliniska prövningar inom läkemedelsindustrin. Produkten registrerar all medicinering, samlar statistik över följsamheten och överför informationen, via datoranslutning till databasen hos företaget som utför den kliniska prövningen, för vidare analys och utvärdering.

MedicPen® Clinic C100 består av en doserare, en dockningsstation som kommunicerar med PC via USB samt mjukvara till PC. Trots avancerade funktioner är produkten enkel att använda.

Doseraren är ergonomisk, enkel att använda och lätt att bära med sig samt utrustad med den senaste teknologin för att underlätta, effektivisera och säkerställa tablettintaget. Patienten får en påminnelse via ljus, ljud eller vibration vid varje tillfälle som en medicin ska tas samt information om hur många tabletter som är ordinerade.

Samtliga tablettutmatningar registreras i doseraren, hämtas in i dockningsstationen och skickas via datoranslutning till aktuellt företag som utför den kliniska prövningen. Minnet har ett kodat lås och kan ej raderas.

MedicPen® Clinic C100 kan hantera en typ av tablett, med upp till 24 uttagningar per dygn. Magasinet rymmer tabletter för upp till två veckors normal konsumtion.

MedicPen® Clinic C100 är en patenterad och CE-märkt innovation som är konstruerad för att klara framtida säkerhets-, kvalitets- och miljökrav. Produkten uppfyller kraven i Medicintekniska produktdirektivet MDD 93/42/ECC Klass 1.

MedicPen® Classic C100 – säker och användarvänlig

MedicPen® Classic C100 är en egenutvecklad och patenterad serie datoriserade tablett-doserare, med syfte att optimera medicineringen för patienter och därmed öka följsamheten. Samtliga tablettutmatningar registreras, vilket möjliggör för läkare och vårdgivare att följa medicineringen och jämföra med ordination. Lanseringen av MedicPen® Classic C100 inleddes i maj 2008 och produkten marknadsförs initialt mot utvalda terapiområden.

Säker och användarvänlig

Produkterna i Classic 100-serien består av en doserare med möjlighet att välja till en dockningsstation som kommunicerar med PC via USB samt mjukvara till PC. Trots avancerade funktioner är produkten enkel att använda och kan dessutom lätt programmeras av användaren själv.

Doseraren är ergonomisk, enkel att använda och lätt att bära med sig samt utrustad med den senaste teknologin för att underlätta, effektivisera och säkerställa tablettintaget. Patienten får en påminnelse via ljus, ljud eller vibration vid varje tillfälle som en medicin ska tas samt information om hur många tabletter som är ordinerade. Samtliga tablettutmatningar registreras i doseraren, vilket medför att såväl patient som vårdpersonal kan avläsa historiken i produktens display och följa medicineringen. Möjlighet finns även att överföra historiken, via dockningsstationen, till en dator, samt dokumentera och illustrera medicineringen grafiskt.

MedicPen® Classic C100 är en patenterad och CE-märkt innovation som är konstruerad för att klara framtida säkerhets-, kvalitets- och miljökrav. Produkten uppfyller kraven i Medicintekniska produktdirektivet MDD 93/42/ECC Klass 1.

Bolagets kommande flertablettsdoserare och version två av MedicPen Clinic och Classic planeras vara klara under vintern 2009.

Produkter under utveckling

MedicPen har tre flertablettsdoserare under utveckling för lansering under vintern 2009; MedicPen® Carma, MedicPen® Classic C500 och MedicPen® Classic C1000. Patentansökningar för dessa produkter är inlämnade. Under det kommande året räknar bolaget med ytterligare framsteg i forsknings- och utvecklingsarbetet kring framtidens MedicPen®-produkter. Eftersom bolaget arbetar med de befintliga produkternas patenterade teknikplattform kan arbetet utföras med låga kostnader. Arbetet bedöms även innebära små risker och fortskrider enligt plan framåt i god takt. De nya produkterna är en breddning av Bolagets produktsortiment, i syfte att nå nya och större målgrupper.

MedicPen® Carma C1000

MedicPen® Carma C1000 utgör ett koncept för tabletdispensering där styrning, övervakning och registrering av medicinering kan ske centralt. Systemet bygger på att en modifierad variant av MedicPen® Classic C1000 installeras vid en användares sängplats och sedan kopplas in på ett datornätverk, där information lagras och kontrolleras. Fördelarna med systemet är att det är lätt att övervaka, med få felmedicineringar som följd. Förutom detta tillåter konceptet också att ändring av dos eller tillägg av mediciner sker centralt, vilket är både tids- och arbetsbesparande. Sjukhuspersonal kan på så sätt utnyttja sin tid mer effektivt. Intresset för MedicPen® Carma C1000 är stort också som ett led i att kvalitetssäkra vården.

MedicPen® Classic C500 och MedicPen® Classic C1000

MedicPen® Classic C500 och C1000 är flertablettsdoserare avsedda för användning av större kvantiteter läkemedel. Doseraren innehåller fem respektive tio magasinrör, för upp till tio olika mediciner. De är trots sin större storlek portabla. MedicPen® Classic C500 och C1000 är konstruerade med utgångspunkt från användarna. Bolaget har haft nära kontakt med användare för att få med deras synpunkter vid framtagningen av produkterna. Produkterna är enkla att använda; hela enheten manövreras med en enda knapp. Ett tryck på den är allt som behövs för att rätt kombination och antal tabletter ska matas fram vid rätt tillfälle. Produkterna är tänkta att vara så lättanvända att det inte ska vara något hinder för någon person att använda dem.



Produktöversikt

Benämning	Målgrupp	Modell C100	Modell C500	Modell C1000	Mjukvara i doserare	Mjukvara i PC
MedicPen® Classic	Konsument	C100	C500	C1000	Konsumentanpassad	För att läkare, vårdgivare och angelägna anhöriga ska kunna följa tablettintag och jämföra med ordination.
MedicPen® Clinic	Läkemedelsbolag, kliniska studier	C100	-	-	Minnet är spärrat då ett läkemedelsbolag äger informationen	Samla statistik över följsamhet momentant i kliniska studier.
MedicPen® Carma	Vårdinrättningar	-	-	C1000	Eventuellt mindre kapacitet i produkten då en central dator sköter medicineringen	Central övervakning över patienters tablettintag. Loggbok över tablettkonsumtion med möjlighet att koppla till patientjournal. Kvalitetssystem.
Tillbehör	-	Dockningsstation, kommunikation med PC via USB C100 går även att utrusta med med USB, GSM och 3G m.m.	Laddare, IR och Bluetooth ingår.	Laddare, IR och Bluetooth ingår.	-	-
Antal samtidiga tabletttyper	-	1	5	10	-	-

Marknad

MedicPen® skyddas av flera patent, såväl europeiska som amerikanska. Bolagets produkter är enligt styrelsens bedömning unika med sin kombination av enkelt handhavande och möjlighet till lagring av utmatningsmetodik. Detta möjliggör säkrare dosering av läkemedel, i rätt tid och i rätt mängd.

Både patienten själv, vårdande personal och i förekommande fall läkemedelsbolag som genomför kliniska prövningar kan enkelt följa medicineringen och kan med detta som utgångspunkt dra mer korrekta slutsatser. Vårdbehov och mänskligt lidande kan reduceras samtidigt som samhällets kostnader för felmedicinering och efterföljande vård kan bli lägre. MedicPens initiala marknadsfokus är riktat mot Sverige och Danmark. Bolaget vänder sig till tre marknadssegment; konsumentmarknad, läkemedelsbolag samt vårdcentraler och sjukhus.

Konsumentmarknad

Undersökningar* visar att oföljksamhet och annan felaktig användning av läkemedel är orsak till:

- 8-10 procent av alla intagningar på sjukhus.
- 25 procent av alla intagningar av patienter över 65 år.
- 10-15 procent av de fall som vårdas på intensivvårdsavdelningar.
- Förvärrad sjukdom, som leder till sämre hälsa och livskvalitet.

* Källa: J Lars G Nilsson, Stiftelsen NEPI, Stockholm

Som en följd av sjukvårdens ansträngda ekonomi tvingas patienter till ökat eget ansvar. En konkurrent till MedicPen säljer en mycket enkel manuell tablett-doserare, Dosett, i över 115 000 exemplar per år i Sverige. Således köper cirka 1,3 procent av Sveriges befolkning en Dosett varje år. Användarna är betydligt fler, eftersom den vid normalt handhavande har en lång livslängd. Konsumentpriset för MedicPen® är attraktivt för den breda allmänheten och MedicPen undersöker dessutom möjligheten att få in produkten under högkostnadsskyddet. Förutsättningarna för lanseringen av MedicPen® är enligt styrelsens bedömning mycket goda.

- Datoriserad produkt.
- Attraktivt pris.
- Enkelt handhavande och modern design.

Läkemedelsbolag

Enbart i Sverige pågår det över 500 kliniska studier, varav hälften med preparat i tablettform. Följsamheten i kliniska prövningar är i många fall lika bristfällig som vid läkemedelsanvändning i samhället i övrigt. Kliniska prövningar inom läkemedelsindustrin kännetecknas av särskilt höga krav på säkerhet och dokumentation. Planeringstiden för en klinisk prövning är därför lång och ju längre en klinisk prövning pågår desto fler patienter kräver den. En klinisk prövning genomförs i olika faser. I fas I deltar några tiotal patienter. Uppnås positivt resultat, går prövningen vidare till fas II, där det ofta ingår 200-300 patienter och slutligen fas III, där 10 000-tals patienter kan ingå. MedicPen har bland annat tagit del av omständigheter kring en global studie med drygt 40 000 deltagande patienter. Det illustrerar marknadsmöjligheterna som MedicPen har inom detta område.

För läkemedelsbolag som genomför kliniska prövningar medför användande av MedicPen® en stor besparing. Insamling av data gällande följsamhet kräver i många fall stora personella resurser. MedicPen® förbättrar följsamheten, samlar in data när varje tablett matas ut och för över information till läkemedelsbolagets databas. Allt detta arbete sköts idag manuellt med omfattande bemanning, bland annat för att säkerställa och kontrollera att fel beroende på mänsklig faktor i största möjligaste mån skall undvikas. Detta arbete medför omfattande kostnader.

Säkerhet, ekonomi och effektivitet är tre inbyggda finesser i MedicPen®, världens första datoriserade tablett-doserare. MedicPen® Clinic C100 är specialanpassad för läkemedelsindustrin och för att optimera medicinering vid kliniska prövningar. Ju fler patienter som följer ordinationen, desto färre patienter krävs för att säkerställa resultatet vid en klinisk prövning. MedicPen® Clinic C100 är enkel att använda, lätt att bära med sig och utrustad med den senaste teknologin för att underlätta, effektivisera och säkerställa tablettintag.



Säljcyklerna mot detta marknadssegment är visserligen långa, men styrelsen i MedicPen ser en stor potential för MedicPen®, som har en viktig funktion att fylla, såväl gällande patientsäkerhet som för att spara tid och pengar för läkemedelsbolag som genomför kliniska prövningar. Vid kontakter med presumtiva kunder inom detta marknadssegment, har produktfördelarna väckt omedelbart intresse.

MedicPen vänder sig till tre marknadssegment; konsumentmarknad, läkemedelsbolag samt vårdcentraler och sjukhus.

Vårdcentraler och sjukhus

MedicPen® Carma C1000, som är under utveckling, utgör ett koncept för tabletdispensering där styrning, övervakning och registrering av medicinering kan ske centralt. Systemet bygger på att en modifierad MedicPen® Classic C1000 installeras vid varje sängplats och kopplas till till ett nätverk där information lagras och kontrolleras. Systemet är lätt att övervaka och främjar reducerad felmedicinering. Dessutom kan dosering och/eller tillägg av nya mediciner ske centralt, vilket är både tids- och kostnadsbesparande. Således kan sjukvårdspersonalen utnyttja sin tid mer effektivt. Det intresse som styrelsen i MedicPen har kunnat konstatera inom detta marknadssegment är inte bara stort baserat på besparingsmöjligheter, utan även på de kvalitetssäkrande fördelar som produkten för med sig inom vården.

Räkenskapsåret 2007/2008

– fokus på marknadsbearbetning

Efter ett förlångt räkenskapsår, omfattande 16 intensiva månader med fokus på marknadsbearbetning övergår nu MedicPen till kalenderår. Det gångna räkenskapsåret har präglats av omfattande marknadsbearbetning. Bolagets marknadsinsatser har under räkenskapsåret varit fokuserade på den svenska och danska marknaden, även andra geografiska områden har bearbetats, dock i mindre utsträckning. MedicPen har bemannat försäljningsorganisationen med branschspecialister från ett välrenommerat konsultföretag för att få tillgång till rätt kompetens och för att bibehålla en flexibel organisation. MedicPen kommer framöver att fortsätta marknadsbearbetningen med ökad intensitet. Noterbart är att branschen kännetecknas av långa införsäljningscykler, men samtidigt potentiella stora volymer och goda marginaler. För att tydliggöra detta är det värt att beakta att det i dagsläget pågår över 500 kliniska studier bara i Sverige och att så kallade fas III-studier vanligtvis omfattar mellan 2 000 och 8 000 patienter.

Marknadsbearbetning i Sverige och Danmark

Som ett led i bolagets offensiva marknadsbearbetning har MedicPen, under räkenskapsåret 2007/2008, genomfört såväl enskilda personliga möten med intressenter där bolagets produkter har presenterats såväl som presentationer inför en större grupp. Under dessa möten och presentationer har MedicPen framgångsrikt kommit i kontakt med ett stort antal presumtiva kunder. Vidare har MedicPen även gjort DR-utskick till strategiskt utvalda beslutsfattare inom läkemedelsbranschen, vilket också har resulterat i goda kundkontakter samt ett ökat intresse för bolaget och deras produkter. För att stödja säljaktiviteterna ytterligare har MedicPen tillsammans med en klinik upprättat ett "Center of Excellence" i läkarhuset vid Odenplan i Stockholm. Detta är bolagets första referensanläggning. Där finns utbildad personal som både förevisar produkterna och visar dem i sjukhusmiljö.

I Sverige och Danmark finns hundratals företag som anses vara presumtiva kunder, det vill säga läkemedelsbolag och CRO-företag som genomför kliniska prövningar och/eller som arbetar med statistik inom området. Vid lanseringen av MedicPen® Clinic C100 har större delen av den svenska marknaden bearbetats. MedicPen fick sin första provorder avseende produkten MedicPen® Clinic C100. Beställare är företaget Adxto AB i Stockholm, som kommer att använda produkten i kliniska prövningar. Härmed tog MedicPen ett första konkret steg från utvecklings- till marknadsfas. Bolaget har för närvarande intensiva kontakter med ett tjugotal presumtiva kunder. Efter räkenskapsårets utgång, den 2 februari 2009, utökades personalstyrkan med en försäljningschef med stor branschfarenhet. Vidare planerar bolaget att under vintern 2009 lansera tre olika typer av flertablett-doserare, vilket kommer att öppna en betydligt större marknad för MedicPen.

Övrig internationell marknadsbearbetning

MedicPen har under 2008 ingått avtal med flera internationella aktörer för att främja den internationella lanseringen av bolagets produkter. Avtal har ingåtts med det schweiziska företaget Ren europe GmbH, som är specialiserat på att assistera europeiska bolag i att finna distributörer i Mellanöstern och Indien. Bland annat bearbetas i dagsläget ett företag som äger cirka 200 apotek. Vidare har ett återförsäljningsavtal ingåtts med det turkiska företaget Armitex Medikal Teknolojileri Ltd. Avtalet innebär lansering av bolagets datoriserade tablett-doserare i Turkiet under 2009. Inte att förglömma är att bolaget har varit aktivt internationellt även på andra marknader.

I Singapore har MedicPen ingått avtal med ett singaporianskt bolag med europeiska ägare, som har läkemedels- och CRO-företag som kunder. Detta bolag marknadsför MedicPen® i Singapore, Malaysia och Thailand. En trend i branschen är att allt fler kliniska prövningar genomförs i Asien, varvid det är viktigt att etablera marknadsnärvaro på ovan nämnd marknad. Vidare inledde MedicPen i december 2008 ett samarbete med Svenska Exportrådet i Tyskland. Målsättningen med detta samarbete är att bolaget under 2009 skall ha ingått ett distributionsavtal för den tyska marknaden.

Väsentliga händelser

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Genomgående för det förlängda räkenskapsåret är att MedicPen har vidtagit omfattande marknadsbearbetning, som ännu inte har kunnat speglas i enskilda väsentliga händelser.

Första provordern

MedicPen fick sin första provorder avseende produkten MedicPen® Clinic C100. Beställare är ett företag som kommer att använda produkten i kliniska prövningar. Härmed tog MedicPen ett första konkret steg från utvecklings- till marknadsfas.

Center of Excellence

MedicPen öppnade under december 2008 ett Center of Excellence i Läkarhuset vid Odenplan i Stockholm, med syftet att kunna hjälpa bolagets kunder med utbildning och kundsupport. Detta var ett mycket viktigt steg för att kunna ta större affärer inom läkemedelsindustrin. Dessutom utgör det en viktig referens för säljarbetet gentemot privatkundmarknaden.

Lansering mot de stora läkemedelsbolagen

MedicPen inledde lanseringen av MedicPen® Clinic internationellt, med fokus på västra Europa. Produkten MedicPen® Clinic vänder sig mot läkemedelsbolag som utför kliniska studier. Lanseringen genomförs av MedicPen själva, med stöd av försäljningskonsulter som har god erfarenhet av försäljning mot läkemedelsbolag.

MedicPen ingick nya återförsäljaravtal

MedicPen ingick återförsäljningsavtal med det turkiska företaget Armitex Medikal Teknolojileri Ltd. Avtalet innebär lansering av bolagets datoriserade tabletdoserare i Turkiet under 2009. Vidare ingick MedicPen avtal med det schweiziska företaget Ren europe GmbH, som är specialiserat på att assistera europeiska bolag i att finna distributörer i Mellanöstern och Indien.

Advisory Board

MedicPen inrättade ett Advisory Board, som bland annat består av representanter från vården samt patientorganisationer, för att säkra framtida produktutveckling.

Beviljad varumärkesansökan

Bolagets varumärkesansökan för produktnamnet MedicPen® beviljades i hela EU.

Förstärkt styrelse

MedicPen förstärkte på bolagsstämman styrelsen genom nyval av Birgitta Landin, tidigare vice VD i Apoteket AB. Landin tillför med sina branschkunskaper värdefull ny kompetens.

Nyemission och utökat innehav i styrelsen

MedicPen genomförde en nyemission om 9,1 MSEK. Teckningstiden löpte ut den 13 juni 2008. Emissionen blev fulltecknad, vilket innebär att bolaget tillfördes 9,1 MSEK före emissionskostnader. Antalet aktier i bolaget uppgår efter emissionen till 16 207 500 stycken. MedicPens styrelse tecknade aktier i emissionen och har efter avslutad nyemission förvärvat ytterligare aktier i bolaget.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Per den 2 februari 2009 förstärktes personalstyrkan med en försäljningschef som har stor branschfarenhet.
- Det avtal med Remium som likviditetsgarant, som inleddes 21 maj 2008, sades upp efter periodens utgång.
- Svenska Exportrådet i Berlin har, på uppdrag av MedicPen, genomfört en kartläggning av den tyska marknaden. Svenska Exportrådet bistår även bolaget i de inledande kontakterna med kunder i Tyskland.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Aktien

MedicPen AB (publ) listades den 11 december 2006 på AktieTorget, som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. Den 31 december 2008 var 16 207 500 aktier utgivna. Samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Handelspost

1 000 aktier

Tickernamn

MPEN

ISIN-kod

SE0001860511

OrderBook

Bolagets aktiebok kontoförs av Euroclear Sweden AB (tidigare VPC AB), Box 7822, 103 97 Stockholm, som registrerar aktierna på den person som innehar aktierna.

OrderBookID

37307

Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	Ökning av aktiekapital	Ökning av antal aktier	Totalt antal aktier	Aktiekapital	Kvotvärde
1999	Bolagets bildande	150 000	1 500	1 500	150 000	100
2003	Split (1000:1)	-	1 498 500	1 500 000	150 000	0,10
2003	Nyemission	52 250	522 500	2 022 500	202 250	0,10
2005	Nyemission	28 150	281 500	2 304 000	230 400	0,10
2006	Fondemission (5:2)	345 600	-	2 304 000	576 000	0,25
2006	Split (4:1)	-	6 912 000	9 216 000	576 000	0,0625
2006	Nyemission	234 375	3 750 000	12 966 000	810 375	0,0625
2008	Nyemission	202 594	3 241 500	16 207 500	1 012 969	0,0625

Ägarförteckning per den 31 december 2008

Ägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Cristian Hallin	2 900 000	17,9
Karl Hillgård (privat och via bolag)	2 102 000	13,0
Göran Månsson (Privat och via bolag)	1 351 000	8,3
Kjell-Åke Andersson	442 250	2,7
Sören Knudsen	426 000	2,6
Övriga	8 986 250	55,4
Totalt	16 207 500	100,0

Styrelsen

Kjell-Åke Andersson | Styrelseordförande

Kjell-Åke Andersson, född 1946, är civilingenjör inom elektronik från Lunds Tekniska Högskola. Andersson var under många år anställd i Electrolux-koncernen i Malmö, innan han 1988 grundade Xperi AB, vars verksamhet var inriktad mot utveckling och tillverkning av elektronikbaserade produkter, bland annat inom området medicinteknik. Företaget förvärvades 2002 av NOTE AB. Andersson arbetade i NOTE AB till och med hösten 2005, då han lämnade koncernen som VD och koncernchef.

Aktieinnehav per 2008-12-31: 442 250 aktier.

Karl Hillgård | Vice styrelseordförande

Karl Hillgård, född 1967, har läst ekonomi för entreprenörer vid Lunds Universitet under perioden 1995-1997. Hillgård har arbetat som entreprenör i olika konstellationer sedan 1988. 2002 köpte Hillgård sina första aktier i MedicPen. Året därefter ökade Hillgård sitt engagemang i bolaget och har sedan dess arbetat i MedicPen på konsultbasis.

Aktieinnehav per 2008-12-31: 2 102 000 aktier (privat och via bolag).

Birgitta Landin | Styrelseledamot

Birgitta Landin, född 1955, styrelseledamot och strategisk rådgivare. tidigare vice VD i Apoteket AB samt styrelseordförande i dess dotterbolag Adara AB. Landin har därutöver varit verksam som direktör på Ericsson, med ansvar för partnerskap och joint ventures för tjänster till mobila system. Landin har dessutom arbetat som Human Resources Director inom Ericsson, Dagens Nyheter och Facit AB. Landin är utbildad socionom med vidareutbildning i ekonomi och management.

Aktieinnehav per 2008-12-31: 20 000 aktier.

Göran Månsson | Styrelseledamot

Göran Månsson, född 1955, är utbildad pedagog och ekonom. Han är VD och koncernchef för Falvir-koncernen. Månsson har tidigare varit VD för Maxfly samt Acrinova. Vidare har han under många år varit verksam som chefstjänsteman i Falköpings kommun. Han har också varit verksam inom Svenska Volleybollförbundet, bland annat som ordförande i internationella sektorn och som manager.

Aktieinnehav per 2008-12-31: 1 351 000 aktier (privat och via bolag).

Cristian Hallin | Styrelseledamot och VD

Cristian Hallin, född 1969, har arbetat som entreprenör sedan 1987. Hallin har arbetat som VD i National Plast AB sedan 1994 och har innehaft samma position i VPAB under perioden 1996-2001. Hallin grundade MedicPen 1999 och har sedan 2003 arbetat heltid i bolaget. Hallin har en teknisk utbildning, som har kompletterats med studier i ekonomi och marknadsföring. Han sitter sedan 2005 i styrelsen för Hälsoveteknikföreningen.

Aktieinnehav per 2008-12-31: 2 900 000 aktier.

MedicPen® Clinic C100 vänder sig till en målgrupp bestående av läkemedelsbolag och CRO-företag, som är specialiserade på kliniska prövningar och gör medicinska studier på uppdrag från läkemedelsindustrin.

MedicPen® Classic C100 är en konsumentmodell som är baserad på MedicPen® Clinic C100.

MedicPen® Carma, MedicPen® Classic C500 och **MedicPen® Classic C1000** är flertablettsdoserare som är under utveckling för lansering under vintern 2009.



Styrelsen och verkställande direktören för Medicpen AB (publ), 556576-4809, med säte i Halmstad får härmed avge årsredovisning för det till 16 månader förlängda räkenskapsåret 2007-09-01 - 2008-12-31, vilken ska fastställas på ordinarie årsstämma.

Information om verksamheten

MedicPen AB (publ) är ett svenskt företag med en helsvensk och patenterad teknisk innovation för datoriserad tabletdispensering som möter behov från såväl patienter som personal inom sjukvård och läkemedelsindustri, men också privatkund. MedicPen AB (publ) är listat på AktieTorget sedan den 11 december 2006. I dagsläget har företaget cirka 700 aktieägare. MedicPen AB (publ) har sitt huvudkontor i Halmstad.

Produkterna

- MedicPen® Clinic C100
- MedicPen® Classic C100
- MedicPen® Carma
- MedicPen® Classic C500
- MedicPen® Classic C1000

MedicPen® Clinic C100 vänder sig till en målgrupp bestående av läkemedelsbolag och CRO-företag, som är specialiserade på kliniska prövningar och gör medicinska studier på uppdrag från läkemedelsindustrin. MedicPen® Classic C100 är en konsumentmodell som är baserad på MedicPen® Clinic C100. MedicPen® Carma, MedicPen® Classic C500 och MedicPen® Classic C1000 är flertablettsdoserare som är under utveckling för lansering under vintern 2009.

Förvaltningsberättelse

Översikt över resultat och ställning

Ekonomisk översikt	2008-12-31	2007-08-31	2006-08-31
Vinstmarginal, %	neg	neg	neg
Räntabilitet på eget kapital	neg	neg	neg
Räntabilitet på sysselsatt kapital i %	neg	neg	neg
Soliditet, %	89	83	39
Balanslikviditet, %	419	473	71
Kassalikviditet, %	342	473	71
Medeltal anställda	1	1	2
Medelantal aktier	14 384 156	9 841 000	9 216 000

Bolagets aktier utgörs av 0 A-aktier och 16 207 00 B-aktier

Definitioner se not 2 avsnitt 2.16

Data/aktier	2008-12-31	2007-08-31	2006-08-31
Resultat efter full skatt (Kr)	-0,45	-0,22	-0,08
Utdelning, föreslagen (KR)	0	0	0
Direktavkastning (%)	neg	neg	neg
Omsättning (Kr)	0	0	0
Kassaflöde (Kr)	-0,14	-0,51	-0,07
JEK	0,99	1,26	0,27

Definitioner se not 2 avsnitt 2.16

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Genomgående för det förlängda räkenskapsåret är att MedicPen har vidtagit omfattande marknadsbearbetning, som ännu inte har kunnat speglas i enskilda väsentliga händelser.

Första provordern

MedicPen fick sin första provorder avseende produkten MedicPen® Clinic C100. Beställare är ett företag som kommer att använda produkten i kliniska provningar. Härmed tog MedicPen ett första konkret steg från utvecklings- till marknadsfas.

Center of Excellence

MedicPen öppnade under december 2008 ett Center of Excellence i Läkarhuset vid Odenplan i Stockholm, med syftet att kunna hjälpa bolagets kunder med utbildning och kundsupport. Detta var ett mycket viktigt steg för att kunna ta större affärer inom läkemedelsindustrin. Dessutom utgör det en viktig referens för säljarbetet gentemot privatkundmarknaden.

Lansering mot de stora läkemedelsbolagen

MedicPen inledde lanseringen av MedicPen® Clinic internationellt, med fokus på västra Europa. Produkten MedicPen® Clinic vänder sig mot läkemedelsbolag som utför kliniska studier. Lanseringen genomförs av MedicPen själva, med stöd av försäljningskonsulter som har god erfarenhet av försäljning mot läkemedelsbolag.

MedicPen ingick nya återförsäljaravtal

MedicPen ingick återförsäljningsavtal med det turkiska företaget Armitex Medikal Teknolojileri Ltd. Avtalet innebär lansering av bolagets datoriserade tabletdoserare i Turkiet under 2009. Vidare ingick MedicPen avtal med det schweiziska företaget Ren europe GmbH, som är specialiserat på att assistera europeiska bolag i att finna distributörer i Mellanöstern och Indien.

Advisory Board

MedicPen inrättade ett Advisory Board, som bland annat består av representanter från vården samt patientorganisationer, för att säkra framtida produktutveckling.

Beviljad varumärkesansökan

Bolagets varumärkesansökan för produktnamnet MedicPen® beviljades i hela EU.

Förstärkt styrelse

MedicPen förstärkte på bolagsstämma styrelsen genom nyval av Birgitta Landin, tidigare vice VD i Apoteket AB. Landin tillför med sina branschkunskaper värdefull ny kompetens.

Nyemission och utökat innehav i styrelsen

MedicPen genomförde en nyemission om 9,1 MSEK. Teckningstiden löpte ut den 13 juni 2008. Emissionen blev fulltecknad, vilket innebär att bolaget tillfördes 9,1 MSEK före emissionskostnader. Antalet aktier i bolaget uppgår efter emissionen till 16 207 500 stycken. MedicPens styrelse tecknade aktier i emissionen och har efter avslutad nyemission förvärvat ytterligare aktier i bolaget.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

MedicPen AB har i och med lanseringen av Bolagets första produkter gått från en utvecklingsfas till en marknadsfas. Bolagets kommande produkter för flertablettsdoserare lanseras under vintern 2009.

- Per den 2 februari 2009 förstärktes personalstyrkan med en ny försäljningschef med stor branschfarenhet.
- Det avtal med Remium som likviditetsgarant, som inleddes 21 maj 2008, sades upp efter periodens utgång.
- Svenska Exportrådet i Berlin har, på uppdrag av MedicPen, genomfört en kartläggning av den tyska marknaden. Svenska Exportrådet bistår även bolaget i de inledande kontakterna med kunder i Tyskland.

Osäkerhet föreligger avseende behov av extern finansiering

Bolagets marknads lansering av MedicPen Clinic och MedicPen Classic har tagit längre tid än beräknat och kostat mer resurser än det bolaget först räknat med för att nå marknads genombrott. Styrelsen gör bedömningen att bolaget för att kunna nå uppsatta marknadsmål och positivt kassaflöde troligen kommer att behöva tillföras ytterligare extern finansiering genom lån från kreditinstitut eller genom emission av kapital. För att ge bolaget handlingsfrihet i den fortsatta marknadsbearbetningen kommer styrelsen föreslå stämman bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om nyemission av aktier med eller utan företrädesrätt för befintliga aktieägare.

Styrelsen gör bedömningen att förutsättningen för att kunna erhålla extern finansiering är god men att det alltid finns en osäkerhet förknippad med anskaffning av kapital. I det fall bolaget inte skulle lyckas anskaffa ytterligare externt kapital kan det finnas tvivel om bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet och realisera sina tillgångar inom ramen för den ordinarie verksamheten.

Forskning och utveckling

Bolaget balanserar utgifter för utvecklingsprojekt i enlighet med not 2.3 Immateriella tillgångar.

Under räkenskapsåret har bolaget aktiverat 3 202 kkr (3 305 kkr) kr avseende utveckling av produktens teknikplattform och programvara.

Det grundläggande utvecklingsarbetet för framtagande av bolagets produkter är färdigställt och det finns en patenterad teknikplattform att bygga vidare från. I dagsläget utvecklar MedicPen AB flera varianter av tablett doserare med utökad funktion och möjligheter till medicinering med flera olika typer av tabletter.

Ägarförhållanden

Ägarförteckning per den 31 december 2008

Ägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Cristian Hallin	2 900 000	17,9
Karl Hillgård (privat och via bolag)	2 102 000	13,0
Göran Månsson (Privat och via bolag)	1 351 000	8,3
Kjell-Åke Andersson	442 250	2,7
Sören Knudsen	426 000	2,6
Övriga	8 986 250	55,4
Totalt	16 207 500	100,0

Miljöpåverkan

MedicPen bedriver ej någon tillstånds- eller anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken.

Styrelsens arbete

Styrelsen har under hela räkenskapsåret haft tolv protokollförda möten. Styrelsen har i samband med möten erhållit skriftlig och muntlig dokumentation av Verkställande direktören och med ledning av denna information fattat beslut i samtliga för bolaget väsentliga frågor. I styrelsen avgörs bl.a. frågor avseende företagets strategiska inriktning, dess organisation samt ärenden rörande större investeringar och åtaganden. Vid varje styrelsemöte sker en genomgång av det aktuella affärsläget, av konkurrenterna och av företagets resultat och finansiella ställning samt utsikter för resten av året. Styrelseordföranden leder styrelsens arbete, företräder bolaget i ägarfrågor samt ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete.

Styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Styrelsen föreslår att årsstämman fattar beslut om nedanstående riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare i MedicPen AB. Riktlinjer antogs inte på föregående års stämma. Riktlinjerna skall omfatta VD och övriga ledande befattningshavare och i de fall även styrelsen i de fall styrelsen erhåller konsultuppdrag utöver ordinarie styrelseuppdrag och skall tillämpas på uppdrag samt avtal som ingås efter årsstämman 2009.

Ersättningar till ledande befattningshavare och styrelseledamöters ersättningar utöver ordinarie styrelseuppdrag beslutas av styrelsen och denna ska ha rätt att frångå bolagsstämmans beslutade riktlinjer om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det.

Bolaget skall sträva efter att erbjuda de ledande befattningshavarna konkurrenskraftiga och marknadsmässiga ersättningar som i rimlig utsträckning återspeglar den enskildes och bolagets prestationer. Ersättningen kan bestå av grundlön, rörlig ersättning, pensionsförmån mm. Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavarens ansvar och prestation. Vid bestämmande av eventuell rörlig ersättning skall denna relateras främst till resultatet för bolaget och/eller personliga mätbara mål. Rörlig ersättning skall ha ett förutbestämt tak. För lönesättningen skall klart definierade prestationsnivåer tillämpas, vilka avspeglar av styrelsen beslutade mål för verksamheten. Lönenivåerna skall ses över regelbundet, vanligtvis genom årlig löneutvärdering. De ledande befattningshavarna skall i övrigt erbjudas pensionsförmåner och andra förmåner på marknadsmässiga villkor och med beaktande av gällande regler liksom tidigare praxis inom MedicPen.

Uppsägningstiden för VD och övriga ledande befattningshavare skall vid uppsägning från befattningshavarens sida vara högst sex månader. Vid uppsägning från MedicPens sida skall uppsägningslön och eventuellt avgångsvederlag sammantaget inte överstiga ersättning motsvarande sex månadslöner.

Risker

Kort verksamhetshistorik

Företaget MedicPen AB (publ) har i sin affärsinriktning en kort verksamhetshistorik att falla tillbaka på. Bolaget är ett utvecklingsbolag som har gått in i en försäljningsfas för sin första produkt. Det går därmed ännu inte att säga något om marknadens acceptans av produkten eller se några trender för försäljnings- och resultatutvecklingen.

Intjäningsförmåga och kapitalbehov

Det kan inte uteslutas att det tar längre tid än beräknat, innan bolaget når ett positivt kassaflöde. Det kan inte heller uteslutas att MedicPen AB i framtiden kan komma att söka nytt externt kapital. Det finns inga garantier att det i så fall kan anskaffas på för aktieägare fördelaktiga villkor. Ett misslyckande i att generera vinster i tillräcklig omfattning kan påverka bolagets marknadsvärde.

Kreditrisk

MedicPen AB (publ) har fastställt policys för att säkra att försäljningen sker till kunder med lämplig betalningshistorik, varför kreditrisken bedöms som balanserad.

Likviditetsrisk

Risken för att bolaget får svårigheter med att finansiera åtaganden som är förknippade med finansiella instrument bedöms som rimligt låg.

Produktrisk

Företagets produkter har testats på patientgrupper. I dagsläget är MedicPen AB (publ) inne i försäljningsfasen av MedicPen® C100 Clinic. Bolaget arbetar aktivt med försäljning till läkemedelsindustri och CRO-företag. Kvantiteten av sålda produkter kan bli lägre än vad bolaget beräknar och tiden det tar att etablera bolagets produkter på marknaden kan ta betydligt längre tid än vad bolaget i dagens skede har anledning att tro.

Förvaltningsberättelse

Förslag till disposition av vinst

(Belopp i kr)

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel

Balanserat resultat	15 920 182
Årets resultat	-6 410 371
Totalt	9 509 811

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att i ny räkning överförs	9 509 811
Summa	9 509 811

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

Finansiell översikt

Resultaträkning

(Belopp i kr)	Not	2007-09-01 -2008-12-31 16 mån	2006-09-01 2007-08-31 12 mån
Aktiverat arbete för egen räkning		224 535	224 535
		224 535	224 535
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-737 520	0
Övriga externa kostnader	4	-4 330 929	-1 190 932
Personalkostnader	2	-1 295 420	-784 011
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	6	-26 558	-18 504
Rörelseresultat		6 165 892	-1 329 495
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter		172 089	86 762
Räntekostnader		-127 276	-169 811
Resultat efter finansiella poster		-6 121 079	-1 412 544
Resultat före skatt		-6 121 079	-1 412 544
Skatt på årets resultat	7	-289 292	-782 872
Årets resultat		-6 410 371	-2 195 416

Finansiell information

Balansräkning

(Belopp i kr)	Not	2008-12-31	2007-08-31
TILLGÅNGAR	2, 3		
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	8	12 290 575	9 088 640
		12 290 575	9 088 640
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	9	51 936	45 044
		51 936	45 044
Summa anläggningstillgångar		12 342 511	9 133 684
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Övriga fordringar		405 736	474 808
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		270 567	112 391
		676 303	587 199
Kassa och bank		3 042 573	5 111 970
Summa omsättningstillgångar		3 718 876	5 699 169
SUMMA TILLGÅNGAR		16 061 387	14 832 853

Finansiell information

Balansräkning forts.

(Belopp i kr)	Not	2008-12-31	2007-08-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	10		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (0 A-aktier, 16 207 500 B-aktier)		1 012 969	810 375
Reservfond		3 770 135	3 770 135
		4 783 104	4 580 510
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		19 944 735	11 815 022
Balanserad vinst eller förlust		-4 024 553	-1 829 137
Årets resultat		-6 410 371	-2 195 416
		9 509 811	7 790 469
Summa eget kapital		14 292 915	12 370 979
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	11	837 360	1 213 259
Övriga långfristiga skulder		42 530	42 530
		879 890	1 255 789
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		331 615	193 922
Övriga skulder		3 797	75 083
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		553 170	937 080
		888 582	1 206 085
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		16 061 387	14 832 853

Finansiell information

Ställda säkerheter och
ansvarsförbindelser

Ställda säkerheter	2008-12-31	2007-08-31
<i>För egna skulder och avsättningar</i>		
Företagsinteckningar	1 970 000	1 970 000
Ansvarsförbindelser	inga	inga

Finansiell information

Kassaflödesanalys

(Belopp i kr)	2007-09-01 -2008-12-31 16 mån	2006-09-01 2007-08-31 12 mån
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-6 410 371	-1 412 544
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m	26 558	18 504
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-6 383 813	-1 394 040
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-89 104	-36 321
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-317 503	243 030
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 790 420	-1 187 331
Investeringsverksamheten		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-3 201 935	-3 305 118
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-33 450	-42 100
Avyttring av finansiella tillgångar	0	14 807
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 235 385	-3 332 411
Finansieringsverksamheten		
Långfristig upplåning	0	-1 770 079
Emission	8 332 307	11 266 525
Amortering av låneskulder	-375 899	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	7 956 408	9 496 446
Årets kassaflöde	-2 069 397	4 976 704
Likvida medel vid årets början	5 111 970	135 266
Likvida medel vid årets slut	3 042 573	5 111 970

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i kr om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Not 1 - Allmän info

MedicPen AB bedriver forskning och utveckling inom den medicintekniska branschen och har utvecklat olika lösningar inom produktområdet tablettdispensering. MedicPen AB (publ) har sitt säte i Halmstad i Sverige och adressen till bolagets huvudkontor är Storgatan 44, 302 43 Halmstad. Eftersom bolaget saknar dotterbolag upprättas inte någon koncernredovisning.

Not 2 - Sammanfattning av väsentliga redovisningsprinciper

2.1 Principer för den finansiella rapportens upprättande

Årsredovisningen för MedicPen AB (publ) har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och RR1 tom RR29. MedicPen AB (publ) tillämpar inga standarder i förtid.

De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antagande och uppskattning är av väsentlig betydelse för redovisningen anges i not 3.

2.2 Omräkning av utländsk valuta

a. Funktionell valuta och rapportvaluta

Bolagets funktionella valuta, tillika rapportvaluta, är svenska kronor och bolaget saknar verksamhet med annan funktionell valuta.

b. Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs redovisas i resultaträkningen enligt följande. Kursdifferensen på rörelsefordringar och rörelseskulder nettoredovisas i rörelseresultatet med kursdifferenser på finansiella fordringar och skulder nettoredovisas som finansiell post.

2.3 Immateriella tillgångar

Forskning och utveckling:

Utgifter för forskning kostnadsförs omedelbart. Utgifter avseende utvecklingsprojekt balanseras som immateriella till-

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

gångar i den omfattning som det är tekniskt möjligt att färdigställa det på ett tillförlitligt sätt, det på ett tillförlitligt sätt kan beräknas vilka utgifter som är hänförliga till tillgången samt dessa utgifter på ett tillförlitligt sätt kan visas generera framtida ekonomiska fördelar. Övriga utvecklingsutgifter kostnadsförs i takt med att de uppkommer. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts balanseras inte som tillgång i senare perioder. Utvecklingskostnader som balanserats skrivs av linjärt över den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo och från den tidpunkt då kommersiell produktion påbörjas. Avskrivningstiden överstiger inte fem år. Avskrivningarna ingår i resultaträkningens post Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

2.4 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma bolaget tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Utgifter för reparation och underhåll redovisas som kostnader.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Linjär avskrivningsmetod används för samtliga typer av materiella anläggningstillgångar. Följande avskrivningstider tillämpas:

Inventarier och verktyg 5 år.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkt och redovisat värde och redovisas i resultaträkningen.

2.5 Nedskrivningar

Immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar bedöms med avseende på eventuellt nedskrivningsbehov närhelst händelser och förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp med vilket tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av en tillgångs verkliga värde minskat med försäljningskostnader och nyttjandevärdet.

2.6 Likvida medel

I likvida medel ingår kassa, banktillgodohavanden och övriga kortfristiga placeringar som förfaller inom tre månader från anskaffningstidpunkten.

2.7 Aktiekapital

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden. I de fall en nyemission är pågående vid bokslut redovisas emissionsutgiften som förutbetalda kostnader.

2.8 Inkomstskatter

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt och förändringar i uppskjuten skatt. Värdering av samtliga skatteskulder/-fordringar sker till

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

nominella belopp och görs enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade eller som är aviserade och med stor säkerhet kommer att fastställas. För poster som redovisas i resultaträkningen, redovisas även därmed sammanhängande skatteeffekter i resultaträkning. Skatteeffekter av poster som redovisas direkt mot eget kapital, redovisas mot eget kapital. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden på alla temporära skillnader som uppkommer mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas bolagets underskottsavdrag har ej upptagits till något värde i balansräkningen då det är svårt att bedöma när underskottsavdrag kan komma att utnyttjas.

2.9 Ersättningar till anställda

Pensionsförpliktelser:

Bolaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

2.10 Intäktsredovisning

Intäkter innefattar det verkliga värdet av sålda varor och tjänster exklusive mervärdesskatt och rabatter. Övriga intäkter redovisas enligt följande:

Licensintäkter

Redovisas utifrån den ekonomiska innebörden av varje delkomponent i respektive avtal.

Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas fördelat över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.11 Leasing

I bolaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna för operationell leasing. Betalning som görs under leasingperioden (efter avdrag för eventuella incitament från leasinggivaren) kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden.

2.12 Avsättningar

Avsättningar redovisas när bolaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av inträffade händelser, det är mer sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtaganden än att så inte sker, och beloppet har kunnat beräknas på ett tillförlitligt sätt. Avsättningar för omstrukturering görs när en detaljerad formell plan för åtgärden finns och en välgrundad förväntan har skapats hos dem som berörs. Avsättningar för framtida garantikrav avser de närmast två åren och baseras på historisk information om garantikrav som aktuella trender som kan tyda på att framtida krav kan komma att avvika från de historiska. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster. Om det finns ett antal liknande åtagande, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela denna grupp av åtaganden. En avsättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtagande är ringa.

2.13 Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar andra finansiella fordringar, kundfordringar, leverantörsskulder och låneskulder. Marknadsvärden på finansiella instrument beräknas utifrån aktuella marknadsnoteringar på

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

bokslutsdagen. För övriga finansiella instrument där marknadsvärden ej finns noterade, bedöms marknadsvärdet överensstämma med bokfört värde.

a. Kundfordringar

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av den effektiva räntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning av kundfordringar görs när det finns objektiva bevis för att MedicPen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor. Reserveringens storlek utgörs av skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av bedömda framtida kassaflöden, diskonterade med effektiv ränta. Det reserverade beloppet redovisas i resultaträkningen.

b. Upplåning

Låneskulder redovisas initialt till erhållet belopp efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som skall återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden såsom räntekostnad eller ränteintäkt över lånets löptid. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som skall återbetalas. Upphörande av redovisning av finansiella skulder sker först när skulderna har reglerats genom återbetalning eller att dessa efterskänkts. Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte bolaget har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter balansdagen.

2.14 Utdelning

Utdelning till bolagets aktieägare redovisas som skuld i Bolaget finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns av Bolagets aktieägare.

2.15 Resultat per aktie

Vid beräkning av resultat per aktie har årets resultat enligt resultaträkningen använts.

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

2.16 Nyckeltalsdefinitioner

Vinstmarginal %

Resultat efter finansiella poster / omsättning.

Räntabilitet på eget kapital

Resultat efter finansiella poster / justerat eget kapital.

Räntabilitet på sysselsatt kapital i %

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader.

Soliditet %

Eget kapital / balansomslutning.

Balanslikviditet %

Omsättningstillgångar / kortfristiga skulder.

Kassalikviditet %

Omsättningstillgångar minus varulager / kortfristiga skulder.

Medelantal aktier

Genomsnittligt antal aktier under räkenskapsåret.

Not 3 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Forskning och utveckling:

Kostnader hänförliga till forskning kostnadsförs då de uppstår. Kostnader hänförliga till utvecklingsprojekt tas upp som immateriella tillgångar i balansräkningen i de fall dessa kostnader i framtiden med tillräcklig säkerhet kan förväntas generera ekonomiska fördelar. Andra utvecklingskostnader kostnadsförs då de uppstår. Utvecklingskostnader som är kostnadsförda tas inte upp som tillgång under efterföljande perioder. MedicPen AB har gjort bedömningen att de utvecklingskostnader som redovisats under 2007/2008 skall tillgångsredovisas mot bakgrund av att det redan tidigare är gjorts bedömningen att det pågående projektet uppfyller kraven på att få redovisas som tillgång.

Uppskjutna skattefordringar:

MedicPen AB har underskottsavdrag. Dessa har inte upptagits till något värde i balansräkningen mot bakgrund av osäkerhet kring när dessa kan komma att utnyttjas. MedicPen AB:s bedömning är att det inte med tillräcklig hög grad av sannolikhet är visat att dessa kan utnyttjas.

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Not 4 - Arvode och kostnadsersättning till revisorer

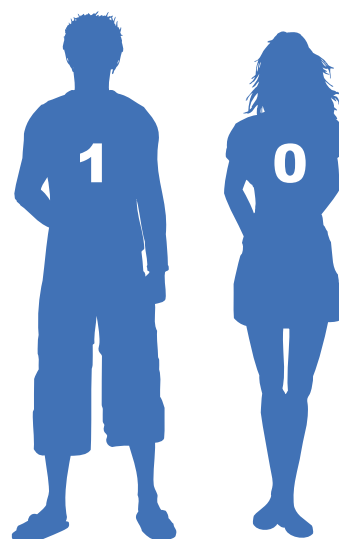
	2007-09-01 -2008-12-31 16 mån	2006-09-01 2007-08-31 12 mån
<i>Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB</i>		
Revisionsarvode	70 000	50 000
Övriga uppdrag	15 500	93 500
	85 500	143 500

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana arbetsuppgifter. Allt annat är andra uppdrag.

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Not 5 - Anställda och personalkostnader

	2007-09-01 -2008-12-31 16 mån	2006-09-01 2007-08-31 12 mån
Medelantalet anställda		
Män	1	1
Kvinnor	0	0
Totalt	1	1
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader		
Styrelse och VD	844 882	543 599
Övriga anställda	15 000	0
Summa	859 882	543 599
Sociala kostnader (varav pensionskostnader VD och styrelse)	263 789 162 450	171 268
Könsfördelning i styrelsen		
Kvinnor	20 %	0 %
Män	80 %	100 %



Av företagets pensionskostnader avser 162 450 kr (0) gruppen företagets ledning.

För anställningsavtalet med VD gäller vid uppsägning från bolagets sida en uppsägningstid om tolv månader. Vid uppsägning från VD gäller en uppsägningstid om sex månader.

Tre styrelseledamöter arbetar utöver styrelseuppdraget på konsultbasis för bolaget och har under räkenskapsåret, 16 månader, utöver styrelsearvodet uppburit konsultarvode om 1 634 947 SEK. Se not 12.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare kommer att föreslås årsstämman 2009 och riktlinjerna framgår av förvaltningsberättelsen.

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Not 6 - Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar

	2007-09-01 -2008-12-31 16 mån	2006-09-01 2007-08-31 12 mån
Inventarier, verktyg och installationer	-26 558	-18 504
Summa	-26 558	-18 504

Not 7 - Inkomstskatt

	2007-09-01 -2008-12-31 16 mån	2006-09-01 2007-08-31 12 mån
Uppskjuten skatt	289 292	782 872

Bolaget har valt att inte redovisa uppskjuten skattefordran till följd av underskottsavdrag i balansräkningen. I resultaträkningen intagna belopp avser skatt som belöper på kostnader som förts direkt mot eget kapital.

Not 8 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2008-12-31	2007-08-31
Ackumulerade anskaffningsvärden:		
Vid årets början	9 088 640	5 783 522
Övriga uppdrag	3 033 935	3 305 118
	12 122 575	9 088 640
Ackumulerade avskrivningar enligt plan:	0	0
Redovisat värde vid årets slut	12 122 575	9 088 640

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Not 9 - Inventarier, verktyg och installationer

	2008-12-31	2007-08-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	92 519	64 099
Nyanskaffningar	33 450	42 100
Avyttringar och utrangeringar	-	-13 680
	125 969	92 519
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</i>		
Vid årets början	-47 475	-42 651
Avyttringar och utrangeringar	-	13 680
Årets avskrivning enligt plan enligt anskaffningsvärden	-26 558	-18 504
	-74 033	-47 475
Redovisat värde vid årets slut	51 936	45 044

Not 10 - Eget kapital

	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Vid årets början	810 375	3 770 135	11 815 022	-1 829 137	-2 195 416	12 370 979
<i>Disposition enl årsstämmobeslut</i>	-	-	-	-2 195 416	2 195 416	0
Nyemission	202 594	-	8 873 606	-	-	9 076 200
Emissionskostnader	-	-	-1 033 185	-	-	-1 033 185
Skattedel i emissionskostnader	-	-	289 292	-	-	289 292
Årets resultat	-	-	-	-	-6 410 371	-6 410 371
Vid årets slut	1 012 969	3 770 135	19 944 735	-4 024 553	-6 410 371	14 292 915

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Not 11 - Övriga skulder till kreditinstitut

	2008-12-31	2007-08-31
Förfallotidpunkt, senare än fem år från balansdagen	17 000	17 000
	17 000	17 000

Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

Företagsinteckningar	1 970 000	1 970 000
	1 970 000	1 970 000

NOT 12 - Transaktioner med närstående

Ersättning till ledande befattningshavare

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Ersättning till verkställande direktören utgörs av grundlön samt pension.

	Grundlön	Styrelse- arvode	Rörlig ersättning	Pension	Övrig ersättning (1)	Summa
Styrelsens ordförande Kjell-Åke Andersson		20 000			332 730	352 730
Styrelsens vice ordförande Karl Hillgård					933 217	933 217
Styrelseledamoten Birgitta Landin		20 000			369 000	389 000
Styrelseledamoten Göran Månsson		20 000				20 000
Styrelseledamoten och verkställande direktören Cristian Hallin	570 000			162 450		732 450
Summa	570 000	60 000		162 450	1 634 947	427 397

(1) Avser konsultarvode debiterade genom ägda bolag

Styrelsens ordförande har utöver styrelsearvode erhållit 333 tkr (2006/2007 129 tkr) för konsultuppdrag avseende allmänt management arbete och projektledning gällande produktframtagning.

Styrelsens vice ordförande har utöver styrelsearvode erhållit 933 tkr (2006/2007 574 tkr) för konsultuppdrag avseende arbete med ekonomi, redovisning och kapitalanskaffning.

Styrelseledamoten Birgitta Landin har utöver styrelsearvode erhållit 369 tkr (2006/2007 0 tkr) för konsultuppdrag avseende arbete rörande marknadsrelaterade frågor.

Bolaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.
Pensionskostnad avser den kostnad som påverkat årets resultat.
Bolaget har inga beslutade aktierelaterade ersättningar.

Underskrifter

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god revisionssed och ger en rättvisande bild av bolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Resultat och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämman den 7 maj 2009 för fastställelse

Halmstad den 31 mars

Kjell Åke Andersson
Styrelseordförande

Cristian Hallin
Verkställande direktör

Karl Hillgård
Vice Styrelseordförande

Birgitta Landin
Styrelseledamot

Göran Månsson
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse avviker från standardutformningen och har lämnats den 27 april 2009

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Claes Hamilton
Auktoriserad revisor

Till årsstämman i

Medicpen AB (publ)

Org nr 556576-4809

Vi har granskat årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Medicpen AB (publ) för räkenskapsåret 2007-09-01--2008-12-31. Bolagets årsredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 16-38. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra oss om att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort när de upprättat årsredovisningen samt att utvärdera den samlade informationen i årsredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av bolagets resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen, disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret. Utan att det påverkar vårt uttalande ovan vill vi fästa läsarens uppmärksamhet på informationen i förvaltningsberättelsen där styrelsen redogör för att bolaget kan komma att behöva ytterligare finansiering för marknads lanseringen av bolagets produkter och för att uppnå positivt kassaflöde. Då extern finansiering är förknippad med osäkerhet finns det en osäkerhetsfaktor som kan leda till tvivel om företags förmåga att fortsätta sin verksamhet.

Halmstad den 27 april 2009

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Claes Hamilton

Auktoriserad revisor



medicpen

MedicPen AB (publ)

Storgatan 44, S-302 43 Halmstad, Sweden

Tel: +46 (0)35-100 800,

Fax: +46 (0)35-100 848,

E-mail: info@medicpen.com